

Systemy usług prawniczych (Legal management) - opis przedmiotu

Informacje ogólne	
Nazwa przedmiotu	Systemy usług prawniczych (Legal management)
Kod przedmiotu	10.9-WX-PR-SUP- 17
Wydział	Wydział Prawa i Administracji
Kierunek	Prawo
Profil	praktyczny
Rodzaj studiów	jednolite magisterskie
Semestr rozpoczęcia	semestr zimowy 2019/2020

Informacje o przedmiocie	
Semestr	2
Liczba punktów ECTS do zdobycia	3
Typ przedmiotu	obowiązkowy
Język nauczania	polski
Sylabus opracował	dr Robert Wysocki

Formy zajęć					
Forma zajęć	Liczba godzin w semestrze (stacjonarne)	Liczba godzin w tygodniu (stacjonarne)	Liczba godzin w semestrze (niestacjonarne)	Liczba godzin w tygodniu (niestacjonarne)	Forma zaliczenia
Konwersatorium	30	2	18	1,2	Zaliczenie na ocenę

Cel przedmiotu

Celem nauczania przedmiotu jest zapoznanie studenta z uwarunkowaniami społecznymi, ekonomicznymi i organizacyjnymi, w tym zasadami pracy zespołowej w procesie świadczenia usług prawniczych.

Wymagania wstępne

Brak.

Zakres tematyczny

- Pojęcie usługi prawniczej
- Pojęcie wymiaru sprawiedliwości
- Rynki usług prawniczych
- Formy świadczenia usług prawniczych
- Rozwiązania organizacyjne świadczenia usług prawniczych
- Model tworzenia wartości w procesie świadczenia usługi prawniczej
- Obszary wiedzy świadczenia usług prawniczych
- Metody oceny efektywności świadczenia usług prawniczych
- Usługi prawnicze a rozwój społeczno-gospodarczy

Metody kształcenia

W ramach zajęć stosowane będą następujące metody: dyskusja na zadany temat; analiza studium przypadku; praca w zespołach zadaniowych.

Efekty uczenia się i metody weryfikacji osiągnięcia efektów uczenia się

Opis efektu	Symbole efektów	Metody weryfikacji	Forma zajęć
posiada wiedzę nt. regulacji prawnych istotnych z punktu widzenia świadczenia usług prawniczych.	K_W01	- dyskusja - obserwacja i ocena aktywności na zajęciach - praca pisemna - wypowiedź pisemna	Konwersatorium
Student ma wiedzę nt. procesu świadczenia usług prawniczych.	K_W03	- dyskusja - obserwacja i ocena aktywności na zajęciach - praca pisemna - wypowiedź pisemna	Konwersatorium

Opis efektu	Symbole efektów	Metody weryfikacji	Forma zajęć
posiada wiedzę nt. uwarunkowań społecznych, ekonomicznych i organizacyjnych świadczenia usług prawnych.	• K_W09	• dyskusja • obserwacja i ocena aktywności na zajęciach • praca pisemna • wypowiedź pisemna	• Konwersatorium
Student potrafi zidentyfikować kluczowe role w procesie świadczenia usług prawnych. Uwzględniając oczekiwania interesariuszy potrafi zidentyfikować, zaplanować i przydzielić zadania poszczególnym członkom zespołu, jak również monitorować i kontrolować przebieg i rezultat prac.	• K_U10 • K_U11 • K_U13	• dyskusja • obserwacja i ocena aktywności na zajęciach • praca pisemna • wypowiedź pisemna	• Konwersatorium
Student rozumie złożoność systemu prawa, w tym znaczenie poszczególnych zawodów prawnych, a także ich wpływ na kształtowanie mechanizmów życia społeczno-gospodarczego.	• K_K03 • K_K04 • K_K06 • K_K07	• dyskusja • obserwacja i ocena aktywności na zajęciach • praca pisemna • wypowiedź pisemna	• Konwersatorium

Warunki zaliczenia

Warunkiem zaliczenia przedmiotu jest uzyskanie co najmniej 60 punktów na 100 z pracy pisemnej, a także 60 punktów na 100 z aktywności na zajęciach. Ocena końcowa jest średnią arytmetyczną ocen uzyskanych z pracy piemnej i aktywności na zajęciach.

Literatura podstawowa

Literatura każdorazowo ustalana przez wykładowcę.

1. D. Hołubiec, Zarządzanie kancelarią prawną, Wolters Kluwer, Warszawa 2010.
2. S.B. Levy, Legal Project Management: Control Costs, Meet Schedules, Manage Risks, and Maintain Sanity, Seattle, USA, 2009.
3. P. Gottschalk, Knowledge management systems: value shop creation, Idea Group Publishing, Hershey, London, Melbourne, Singapore 2007.
4. P.M. Senge, A. Kleiner, Ch. Roberts, R.B. Ross, B.J. Smith, Pięta dyscyplina, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2002.
5. P. Grajewski, Organizacja procesowa, PWE, Warszawa 2007.
6. M. Gusowski, *Konkurencyjność kancelarii prawnych. Jak zdobyć i utrzymać przewagę?* Wolters Kluwer, Warszawa 2017.
7. K. Schwaber, J. Sutherland, *Scrum Guide, Przewodnik po Scrumie, Reguły gry*, 2017.
8. M.A. Maratto, *Legal Project Management, A better way for lawyers and clients to work together*, Itkowitz PLLC, New York, 2018.

Literatura uzupełniająca

Literatura każdorazowo ustalana przez wykładowcę.

1. K. Hejosa (red), Metodyka zarządzania jednostkami wymiaru sprawiedliwości, Krajowa Szkoła Sądownictwa i Prokuratury, Kraków 2014.
2. M. Gnusowski, Sposoby konkurowania kancelarii prawnych z obszaru wielkopolski [w:] Ruch Prawniczy, Ekonomiczny i Socjologiczny, Rok LXXVII, Zeszyt 4/2015.
3. P. Krzyworzeka, Rola czasu pracy w kulturze profesjonalnej prawników, [w:] Management and Business Administration, Central Europe, Vol. 22, No. 1(124).
4. S.M. Kabene, P. King, N. Skaini, Knowledge Management in Law Firms, [w:] Journal of Information, Law and Technology, 2006(1).
5. B. Puczkowski, M. Bylińska, Ekonomiczna efektywność prawa w sprawach karnych, [w:] Przegląd Prawno-Ekonomiczny, Katolicki Uniwersytet Lubelski Jana Pawła II, Wydział Zamiejscowy Prawa i Nauk o Gospodarcie w Stalowej Woli, 2013/4.
6. W. Florczak, System poradnictwa prawnego i obywatelskiego: rozważania ekonomisty i próba operacjonalizacji, „Opracowanie kompleksowych i trwałych mechanizmów wsparcia dla poradnictwa prawnego i obywatelskiego w Polsce”, Warszawa 2012.
7. D. Jemielniak, Stu prawników na dnie morza, Raport z badań terenowych prawników na Harvardzie, Management and Business Administration, Central Europe Vol. 23, No. 2(125).
8. J. Winczorek, Ubezpieczenia ochrony prawnej a rynek usług prawnych w Polsce w świetle danych empirycznych, Wiadomości Ubezpieczeniowe, Zeszyt 3, 2013.
9. D. Jemielniak (red.), Legal Professions at the Crossroads, New York, Peter Lang, 2014.

Uwagi

Zmodyfikowane przez dr Robert Wysocki (ostatnia modyfikacja: 28-04-2019 20:16)

Wygenerowano automatycznie z systemu SylabUZ