

Commercial Law - course description

General information	
Course name	Commercial Law
Course ID	10.5-WX-PR-PH- 17
Faculty	Faculty of Law and Administration
Field of study	Law
Education profile	practical
Level of studies	Long-cycle studies leading to MS degree
Beginning semester	winter term 2021/2022

Course information	
Semester	8
ECTS credits to win	5
Course type	obligatory
Teaching language	polish
Author of syllabus	• dr hab. Rafał Wrzecień, prof. UZ • dr Sławomir Maciejewski

Classes forms					
The class form	Hours per semester (full-time)	Hours per week (full-time)	Hours per semester (part-time)	Hours per week (part-time)	Form of assignment
Lecture	30	2	18	1,2	Exam
Class	30	2	18	1,2	Credit with grade

Aim of the course

Celem przedmiotu jest przyswojenie siatki pojęciowej i przepisów z zakresu prawa handlowego w taki sposób, i w takim stopniu, by możliwe było ich praktyczne stosowanie.

Prerequisites

brak

Scope

Prawo handlowe i jego miejsce w systemie obowiązującego prawa. Charakterystyczne cechy obrotu handlowego. Prawne metody regulacji obrotu gospodarczego. Międzynarodowe prawo handlowe. Źródła prawa handlowego. Prokura. Spółka jawna. Spółka partnerska. Spółka komandytowa. Spółka komandytowo – akcyjna. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Spółka akcyjna. Łączenie, podział i przekształcenie spółek. Inne formy prowadzenia działalności gospodarczej. Prawo spółdzielcze. Prawo wekslowe i czekowe.

Teaching methods

wykład konwencjonalny, wykład problemowy, wykład konwersatoryjny, ćwiczenia przedmiotowe, praca w grupach, dyskusja dydaktyczna, metoda aktywizująca, analiza źródeł, rozwiązywanie problemów praktycznych. Przygotowanie umów, statutów, protokołów, opinii i analiz prawnych oraz ich prezentacja

Learning outcomes and methods of theirs verification

Outcome description	Outcome symbols	Methods of verification	The class form
Student umie stosować prawo handlowe	• K_U02 • K_U03 • K_U04	• a pass - oral, descriptive, test and other • activity during the classes • an exam - oral, descriptive, test and other	• Lecture • Class
Student ma rozszerzoną wiedzę z zakresu prawa handlowego i jego interpretacji	• K_W02 • K_W06 • K_W07	• a pass - oral, descriptive, test and other • activity during the classes • an exam - oral, descriptive, test and other	• Lecture • Class
Student rozumie potrzebę śledzenia zmian prawa i orzecznictwa	• K_K01 • K_K02	• a pass - oral, descriptive, test and other • activity during the classes • an exam - oral, descriptive, test and other	• Lecture • Class

Assignment conditions

Wykład – egzamin pisemny w formie testu obejmujący wiedzę z wykładów oraz zalecanej literatury.

Ćwiczenia – egzamin pisemny w formie pytań otwartych oraz aktywność studenta podczas zajęć, tj. poprawność i kultura języka, umiejętność poprawnego formułowania myśli i poglądów oraz ich racjonalnego uzasadniania, a także umiejętność poprawnej argumentacji prawniczej i logicznego wyciągania wniosków (ocen cywilnoprawnych),

Ocena końcowa z przedmiotu jest średnią arytmetyczną oceny z ćwiczeń i wykładu/egzaminu.

Recommended reading

1. Bilewska K., Chłopecki A., Prawo handlowe, Warszawa 2019
2. Kidyba A., Prawo handlowe, Warszawa 2019
3. Koch A., Napierała J., Prawo spółek handlowych, Warszawa 2019

Further reading

Notes

Modified by dr Wiktor Trybka (last modification: 09-04-2021 10:41)

Generated automatically from SylabUZ computer system