

Commercial Law - Casuistry - course description

General information	
Course name	Commercial Law - Casuistry
Course ID	10.5-WX-PR-PHK-Ć-14_pNadGenB1MK4
Faculty	Faculty of Law and Administration
Field of study	Law
Education profile	practical
Level of studies	Long-cycle studies leading to MS degree
Beginning semester	winter term 2022/2023

Course information	
Semester	8
ECTS credits to win	3
Course type	obligatory
Teaching language	polish
Author of syllabus	dr Zbigniew Woźniak

Classes forms					
The class form	Hours per semester (full-time)	Hours per week (full-time)	Hours per semester (part-time)	Hours per week (part-time)	Form of assignment
Class	30	2	18	1,2	Credit with grade

Aim of the course

Celem przedmiotu jest rozszerzenie umiejętności studenta praktycznego stosowania przepisów prawa handlowego.

Prerequisites

Prawo handlowe

Scope

Charakterystyczne cechy obrotu handlowego. Prawne metody regulacji obrotu gospodarczego. Międzynarodowe prawo handlowe. Źródła prawa handlowego. Prokura. Spółka jawna. Spółka partnerska. Spółka komandytowa. Spółka komandytowo – akcyjna. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Spółka akcyjna. Łączenie, podział i przekształcenie spółek. Inne formy prowadzenia działalności gospodarczej. Prawo spółdzielcze. Prawo wekslowe i czekowe.

Teaching methods

Studium przypadku, ćwiczenia przedmiotowe, praca w grupach, dyskusja dydaktyczna, metoda aktywizująca, analiza źródeł rozwiązywanie problemów praktycznych. Przygotowanie umów, statutów, opinii i analiz prawnych oraz ich prezentacja.

Learning outcomes and methods of theirs verification

Outcome description	Outcome symbols	Methods of verification	The class form
Student umie sporządzać podstawowe dokumenty z zakresu prawa handlowego	K_U04 K_U05	- a written assignment - an observation and evaluation of the student's practical skills	Class
student rozumie potrzebę śledzenia zmian w prawie i orzecznictwa	K_K01 K_K02	- a pass - oral, descriptive, test and other - activity during the classes - an observation and evaluation of the student's practical skills	Class
Student umie rozwiązywać kazusy z prawa handlowego, uwzględniając znaczenie norm społecznych i etycznych	K_U01 K_U02 K_U03 K_U04 K_U05	- a pass - oral, descriptive, test and other - activity during the classes - an observation and evaluation of the student's practical skills	Class

Assignment conditions

Weryfikacja przygotowania do zajęć, aktywności na zajęciach i w grupach oraz kolokwium lub kolokwia zaliczeniowe, przygotowanie prac problemowych, ocena przygotowanych umów, statutów, opinii i analiz prawnych oraz ich prezentacji.

Recommended reading

- Ciszewski J., Glicz M., Gliniecki B., Machnij M., Morek R., Stępień-Sporek A., Trzciński K., Wieczorek E., Wowerka A. Polskie prawo handlowe, Warszawa 2011

2. Pyzioł W., Szumański A., Weiss I., Prawo spółek Bydgoszcz – Kraków 2005
3. Bugajna-Sporczyk D. Kodeks spółek handlowych. Kazusy Warszawa 2012
4. Sądel-Bendkowska I., Zyzik J., Prawo handlowe. Kazusy Warszawa 2010

Further reading

Notes

Modified by dr Wiktor Trybka (last modification: 02-04-2022 14:15)

Generated automatically from SylabUZ computer system