

Systemy usług prawniczych (Legal management) - course description

General information	
Course name	Systemy usług prawniczych (Legal management)
Course ID	10.9-WX-PR-SUP- 17
Faculty	Faculty of Law and Administration
Field of study	Law
Education profile	practical
Level of studies	Long-cycle studies leading to MS degree
Beginning semester	winter term 2022/2023

Course information	
Semester	2
ECTS credits to win	3
Course type	obligatory
Teaching language	polish
Author of syllabus	dr Robert Wysocki

Classes forms					
The class form	Hours per semester (full-time)	Hours per week (full-time)	Hours per semester (part-time)	Hours per week (part-time)	Form of assignment
Tutorial	30	2	18	1,2	Credit with grade

Aim of the course

Celem nauczania przedmiotu jest zapoznanie studenta z uwarunkowaniami społecznymi, ekonomicznymi i organizacyjnymi, w tym zasadami pracy zespołowej w procesie świadczenia usług prawniczych.

Prerequisites

Brak.

Scope

1. Pojęcie usługi prawniczej
2. Pojęcie wymiaru sprawiedliwości
3. Rynki usług prawniczych
4. Formy świadczenia usług prawniczych
5. Rozwiązania organizacyjne świadczenia usług prawniczych
6. Model tworzenia wartości w procesie świadczenia usługi prawniczej
7. Obszary wiedzy świadczenia usług prawniczych
8. Metody oceny efektywności świadczenia usług prawniczych
9. Usługi prawnicze a rozwój społeczno-gospodarczy

Teaching methods

W ramach zajęć stosowane będą następujące metody: dyskusja na zadany temat; analiza studium przypadku; praca w zespołach zadaniowych.

Learning outcomes and methods of theirs verification

Outcome description	Outcome symbols	Methods of verification	The class form
posiada wiedzę nt. regulacji prawnych istotnych z punktu widzenia świadczenia usług prawniczych.	K_W01	- a discussion - a written assignment - a written statement - an observation and evaluation of activities during the classes	Tutorial
Student ma wiedzę nt. procesu świadczenia usług prawniczych.	K_W03	- a discussion - a written assignment - a written statement - an observation and evaluation of activities during the classes	Tutorial
posiada wiedzę nt. uwarunkowań społecznych, ekonomicznych i organizacyjnych świadczenia usług prawniczych.	K_W09	- a discussion - a written assignment - a written statement - an observation and evaluation of activities during the classes	Tutorial

Outcome description	Outcome symbols	Methods of verification	The class form
Student potrafi zidentyfikować kluczowe role w procesie świadczenia usług prawniczych. Uwzględniając oczekiwania interesariuszy potrafi zidentyfikować, zaplanować i przydzielić zadania poszczególnym członkom zespołu, jak również monitorować i kontrolować przebieg i rezultat prac.	• K_U10 • K_U11 • K_U13	• a discussion • a written assignment • a written statement • an observation and evaluation of activities during the classes	• Tutorial
Student rozumie złożoność systemu prawa, w tym znaczenie poszczególnych zawodów prawniczych, a także ich wpływ na kształtowanie mechanizmów życia społeczno-gospodarczego.	• K_K03 • K_K04 • K_K06 • K_K07	• a discussion • a written assignment • a written statement • an observation and evaluation of activities during the classes	• Tutorial

Assignment conditions

Warunkiem zaliczenia przedmiotu jest uzyskanie co najmniej 60 punktów na 100 z pracy pisemnej, a także 60 punktów na 100 z aktywności na zajęciach. Ocena końcowa jest średnią arytmetyczną ocen uzyskanych z pracy piemnej i aktywności na zajęciach.

Recommended reading

Literatura każdorazowo ustalana przez wykładowcę.

1. D. Hołubiec, Zarządzanie kancelarią prawną, Wolters Kluwer, Warszawa 2010.
2. S.B. Levy, Legal Project Management: Control Costs, Meet Schedules, Manage Risks, and Maintain Sanity, Seattle, USA, 2009.
3. P. Gottschalk, Knowledge management systems: value shop creation, Idea Group Publishing, Hershey, London, Melbourne, Singapore 2007.
4. P.M. Senge, A. Kleiner, Ch. Roberts, R.B. Ross, B.J. Smith, Piąta dyscyplina, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2002.
5. P. Grajewski, Organizacja procesowa, PWE, Warszawa 2007.
6. M. Gusowski, *Konkurencyjność kancelarii prawnych. Jak zdobyć i utrzymać przewagę?* Wolters Kluwer, Warszawa 2017.
7. K. Schwaber, J. Sutherland, *Scrum Guide, Przewodnik po Scrumie, Reguły gry*, 2017.
8. M.A. Maratto, *Legal Project Management, A better way for lawyers and clients to work together*, Itkowitz PLLC, New York, 2018.

Further reading

Literatura każdorazowo ustalana przez wykładowcę.

1. K. Hejosa (red), Metodyka zarządzania jednostkami wymiaru sprawiedliwości, Krajowa Szkoła Sądownictwa i Prokuratury, Kraków 2014.
2. M. Gnusowski, Sposoby konkurowania kancelarii prawnych z obszaru wielkopolski [w:] Ruch Prawniczy, Ekonomiczny i Socjologiczny, Rok LXXVII, Zeszyt 4/2015.
3. P. Krzyworzeka, Rola czasu pracy w kulturze profesjonalnej prawników, [w:] Management and Business Administration, Central Europe, Vol. 22, No. 1(124).
4. S.M. Kabene, P. King, N. Skaini, Knowledge Management in Law Firms, [w:] Journal of Information, Law and Technology, 2006(1).
5. B. Puczkowski, M. Bylińska, Ekonomiczna efektywność prawa w sprawach karnych, [w:] Przegląd Prawno-Ekonomiczny, Katolicki Uniwersytet Lubelski Jana Pawła II, Wydział Zamiejscowy Prawa i Nauk o Gospodarcie w Stalowej Woli, 2013/4.
6. W. Florczak, System poradnictwa prawnego i obywatelskiego: rozważania ekonomisty i próba operacjonalizacji, „Opracowanie kompleksowych i trwałych mechanizmów wsparcia dla poradnictwa prawnego i obywatelskiego w Polsce”, Warszawa 2012.
7. D. Jemielniak, Stu prawników na dnie morza, Raport z badań terenowych prawników na Harvardzie, Management and Business Administration, Central Europe Vol. 23, No. 2(125).
8. J. Winczorek, Ubezpieczenia ochrony prawnej a rynek usług prawniczych w Polsce w świetle danych empirycznych, Wiadomości Ubezpieczeniowe, Zeszyt 3, 2013.
9. D. Jemielniak (red.), Legal Professions at the Crossroads, New York, Peter Lang, 2014.

Notes

Modified by dr Wiktor Trybka (last modification: 02-04-2022 14:15)

Generated automatically from SylabUZ computer system